

NotiColmena

Información entre aliados

Boletín 47 | 15 de julio de 2019

Noticia destacada

VIGILADO SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA Colmena Seguros S.A.

Facebook Live sobre Auditoría del SG-SST para empresas, ¡conéctate!



Colmena
Seguros





Presenta
este mes a:

Gloria María Erazo
Líder de Productos y Servicios Senior
Colmena Seguros.

¿Cómo prepararse para dar cumplimiento a los estándares mínimos de la Resolución 0312 de 2019?

Conéctate al Facebook Live de **Colmena Seguros** y prepárate para cumplir exitosamente con las exigencias mínimas del SG-SST

Miércoles 24 de julio

9:00 a.m.

¡Te esperamos!



*Con **Colmena Seguros** las familias toman decisiones de acompañamiento cuando más lo necesitan*

En **Colmena Seguros** estamos comprometidos con fomentar una cultura de protección en el país, es así como trabajamos para entender las verdaderas necesidades de las familias y acompañarlas en los momentos más difíciles.

La familia, núcleo fundamental en el desarrollo de la sociedad, sigue siendo un pilar importante para **Colmena Seguros**, para ellas presentamos recientemente una nueva campaña del **Seguro Exequial de Acompañamiento Familiar Plus**, producto con el que, no solo les ayudamos a enfrentar económicamente el difícil momento de perder a un familiar, sino que también establecemos un vínculo cercano para acompañarlas durante y después del suceso, garantizando la prestación de un servicio basado en la solidaridad.

Es por eso que son muchas las personas que confían en nosotros y están asegurados con esta solución, sin embargo, seguimos trabajando para que sean muchas más.

Según Fasecolda, a finales de 2018, tan solo el 7,7% de los hogares colombianos contaba con un seguro exequial, lo que nos motiva a seguir fortaleciendo nuestro producto, buscando el bienestar y progreso de todos.

Esta misma confederación, a mayo de 2019, nos posiciona en tercer lugar, con una participación del 15% en el mercado asegurador en la comercialización del ramo exequial y un crecimiento en primas emitidas del 102%, indicadores que demuestran la confianza de las personas en nosotros.

Como Compañía queremos seguir asegurando a más familias colombianas, acompañándolas en la toma de decisión de protección de sus seres queridos, ya que es habitual encontrar que muchas de ellas se ven obligadas a acudir a préstamos o enfrentar de diferente manera el costo económico y emocional que implica el fallecimiento de un familiar.

Quiero contarles que nuestro Seguro Exequial, puede adquirirse con planes mensuales desde \$19.040, recibiendo un reembolso de gastos exequiales hasta de 8 millones de pesos, y con él pueden asegurar hasta 8 personas. Además, nuestra póliza incluye auxilios adicionales para gastos de exhumación o de libre destinación, un auxilio por no utilización del grupo asegurado, y gastos de repatriación.

Los quiero invitar a conocerlo en: www.seguroexequialcolmena.com y tomar así las mejores decisiones para tener acompañamiento, cuando más los necesiten.

Colmena Seguros, una compañía diferente para un futuro diferente.

Juan Manuel Pereira Vesga

Gerente de mercadeo estratégico

Los mejores momentos de nuestros visitantes en la cabaña El Buen Vivir

El 26, 27 y 28 de junio se realizó la versión número 52 del Congreso de Seguridad, Salud y Ambiente, el cual fue organizado por el Consejo Colombiano de Seguridad.

Colmena Seguros participó en el evento brindando un espacio de bienestar en el que se evidenció una participación masiva, por parte de cada visitante al Congreso.

Nuestro stand, que se presentó bajo el concepto de una cabaña para El buen vivir, presentó a los visitantes todas sus soluciones para la protección de la vida, en riesgos laborales y seguros de personas.

Una vez más, las personas confirmaron el papel de **Colmena Seguros** en la generación de bienestar y progreso en nuestros asegurados y sus familias.

En la cabaña El buen vivir las personas, además de conocer nuestros productos, disfrutaron de un momento de esparcimiento, gracias a un juego de realidad virtual, una muestra comercial y la entrega de dos deliciosos batidos saludables, que se les ofreció a cada uno de los visitantes.

Revive a continuación los mejores momentos:



Por otro lado, el Presidente de **Colmena Seguros**, Dr. Rodrigo Paredes, participó en el conversatorio con los presidentes de las ARL del país en donde se abordó, entre otros temas, la visión en cuanto a prevención en el Sistema de Gestión de la Seguridad y Salud en el Trabajo. El conversatorio se desarrolló en el marco de la versión 52 del Congreso.



Se abre primera **Unidad Vocacional de Aprendizaje para trabajo en alturas**, en Barranquilla

Colmena Seguros inauguró su primera Unidad Vocacional de Aprendizaje para Trabajo en Alturas (UVAE) para la empresa **Tecno Fuego**, la apertura se dio en la sede principal de la empresa el pasado 23 de mayo de 2019.

Con **Tecno Fuego**, ya son 10 empresas en toda la Costa Atlántica que cuentan con una UVAE, cuatro en Barranquilla. Esta es la primera que se abre por parte de nuestra Compañía en esta ciudad; es así como se materializa el compromiso con cada una de las empresas afiliadas, brindándoles asesoría y acompañamiento, y una permanente innovación para brindar productos y servicios que cumplan con sus principales necesidades.

La Unidad Vocacional de Aprendizaje para Trabajo en Alturas (UVAE), surge como una solución a la necesidad de proporcionar aseguramiento en la prestación del servicio a sus clientes, a través del desarrollo de sus actividades estando presente la tarea crítica de trabajo en alturas.

Asimismo, respondiendo a las exigencias de la normatividad, que determina la acreditación de conocimiento acorde a la Resolución 1409 de 2012, Resolución Sena 2578 de 2012, Resolución 1903 de 2013, Resolución 3368 de 2014 y Resolución 1178 de 2017.



¿Cómo lo hicimos?

Teniendo como fundamento el entendimiento de las necesidades de nuestros clientes, partimos de conocer la matriz de peligro de **Tecno Fuego**, al mismo tiempo que identificamos el trabajo en alturas como uno de sus riesgos críticos, es así como se acuerda acompañar a la empresa con asesoría y asistencia técnica en la realización del diagnóstico de necesidades, para la construcción y puesta en marcha de la UVAE.

Este diagnóstico se realizó en julio de 2018, año a partir del cual se traza un cronograma de trabajo con el cumplimiento de las siguientes etapas:

- ▶ Preparación y certificación de dos entrenadores para la UVAE, realizado en octubre de 2018.
- ▶ Definición de asignación de recursos, determinación de los equipos y la estructura de entrenamiento requerida, simulando el lugar y condiciones de trabajo; en noviembre de 2018.
- ▶ Se realiza diseño documental de la UVAE, que finaliza en marzo de 2019.
- ▶ Se solicita acreditación ante el Ministerio de Trabajo aportando la documentación exigible, en abril de 2019.
- ▶ Se obtiene aprobación por parte del Ministerio de Trabajo, de UVAE para Trabajo Seguro en Alturas para **Tecno Fuego**, en mayo de 2019.

En **Colmena Seguros** estamos seguros que la creación, transferencia y aplicación del conocimiento en seguridad y salud en el trabajo, son fundamentales para la toma de decisiones en la gestión integral de los riesgos. Es por esto que creemos firmemente que la UVAE permitirá a **Tecno Fuego**, seguir construyendo conocimiento individual y colectivo alrededor de la seguridad y salud en el trabajo, buscando trascender hacia la generación de competencias en el ser, el saber y el hacer, hasta lograr cambios transformacionales del comportamiento que generen resultados personales y empresariales, que impacten la cultura de seguridad de la empresa.



¿En qué vamos?

Desde la inauguración de la UVAE en la empresa **Tecno Fuego**, se han desarrollado diferentes actividades de formación, para una cobertura definida de 120 colaboradores.

A hoy, se han obtenido los siguientes resultados:

- ▶ Entrenamiento en escenario que simula el trabajo real en las diferentes operaciones de la empresa.
- ▶ Retroalimentación del procedimiento y toma de acciones de mejora inmediatas.
- ▶ Intercambio de conocimiento y experiencias con otras empresas afiliadas interesadas en implementación de UVAEs, tales como Transelca.
- ▶ Formación del primer grupo de 12 colaboradores.
- ▶ Proyección de retorno a la inversión en dos años.



Ahora podrás pagar tus seguros en efectivo **vía Baloto** en **cualquier punto del país**

Seguimos haciéndote las **cosas fáciles**.
Si eres cliente de **seguros individuales**:

- ▶ Seguro Exequial
- ▶ Acompañamiento Familiar Seguro Exequial Plus
- ▶ Accidentes Personales
- ▶ Tu Diario Asegurado
- ▶ Seguro de Vida con Devolución de Prima
- ▶ Protección Creciente
- ▶ Colmena Vida Segura

Sigue estos pasos:

- 1** Acércate a un punto **Baloto** en la red **VIA**.
- 2** Informa el número de convenio **950715**.
- 3** y luego el código **750 +** Tu documento de identidad.

Con este nuevo convenio evitarás:

- ✓ Desplazamientos hasta el banco.
- ✓ Accederás a más de 13.000 puntos de pago a nivel nacional.
- ✓ Podrás contar con horarios flexibles.





Mari llegó a las ciudades

Se cumple un mes de la llegada del nuevo integrante de **Colmena Seguros**, Mari, quien a través de nuestro Portal web www.colmenaseguros.com te brinda información general sobre los aspectos de mayor consulta que se han evidenciado a través de la Línea Efectiva.

Este nuevo asesor responderá a tus necesidades, los siete días a la semana, las 24 horas del día, cumpliendo así nuestros **Atributos de Servicio**, al hacer las cosas fáciles, con claridad, asesorándote y acompañándote.

Mari llegó a cada una de las sucursales de la Compañía, estando así más cerca de ti y visitantes; a continuación, te mostramos algunas imágenes de cómo le dieron la bienvenida en algunas de las principales ciudades del país en donde está presente **Colmena Seguros**.

Recuerda conocer a Mari y consultarle todas tus dudas a través de:
www.colmenaseguros.com





Sucursal Barranquilla



Sucursal Medellín



Sucursal Santa Marta



Sucursal Pereira



Línea Efectiva



#ColmenaSeguros



**¡Hola,
soy Mari!**

Si tienes preguntas sobre
**Seguros de personas o
Riesgos Laborales**

Yo tengo las respuestas

**Pregúntame en:
www.colmenaseguros.com**

Elementos esenciales en un contrato de seguros



Según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), la educación financiera es, “El proceso por el cual los consumidores mejoran su comprensión de los productos y conceptos financieros, y a través de información, instrucción y/o asesoramiento objetivo, les permite desarrollar habilidades y la confianza para ser más conscientes de las oportunidades y los riesgos a los que están expuestos, permitiéndoles tomar decisiones mejor informados, conocer a dónde ir en busca de ayuda y tomar otras acciones que mejorarán su bienestar financiero”. En esta edición continuaremos abordando temas que son de tu interés, conoce algunos conceptos utilizados de forma frecuente en el sector asegurador.



¿Cuáles son los elementos esenciales del contrato de seguro?



El interés asegurable: Es el objeto mismo del contrato de seguro (la vida, la integridad, la salud, la capacidad laboral), sobre el que recaen sus efectos de protección, el cual puede verse amenazado por la realización del siniestro y, por ende, afectar el patrimonio del asegurado. Es la razón por la cual nace la necesidad de asegurarte, de proteger a tu familia en caso de que faltes, o a ti mismo en caso de una enfermedad catastrófica o una incapacidad total y permanente.

El riesgo asegurable: Es aquel evento futuro, incierto, fortuito, al que nos podemos ver expuestos en algún momento de nuestras vidas. Es aquel que se proyecta sobre el interés asegurable (la muerte, enfermedad e incapacidad).

La prima: Es el precio del seguro que debe pagar el tomador o el asegurado a la compañía de seguros por la protección que le otorga. Dicho de otra forma, es la contraprestación económica en favor del asegurador por asumir los riesgos que le son trasladados y la obligación de efectuar el pago de la indemnización en caso de ocurrir un siniestro. Sin el pago de la prima, la compañía de seguros no podrá dar cobertura a los riesgos.

Recuerda que la mora en el pago de la prima es una de las causas para dar por terminado automáticamente el contrato de un seguro (Artículo 1068 del Código de Comercio).



¿Qué es el valor asegurado?

En el amparo de vida, corresponde a la suma de dinero que debe pagar la aseguradora a los beneficiarios en caso de presentarse un siniestro amparado por la póliza. Este valor es libre de impuesto por ganancia ocasional y retención en la fuente.

Nuestra legislación establece, que el valor asegurado en los seguros de vida no tendrá otro límite al que libremente le asignen las partes del contrato de seguro.

Tratándose de coberturas complementarias al seguro de vida, recuerda siempre consultar el valor asegurado en la póliza que contrastaste, ya que dichas coberturas generalmente tienen un valor asegurado diferente.

¿Qué es el estado del riesgo?

En materia de seguros de personas, el estado del riesgo hace referencia a diversos factores tales como las condiciones de salud del asegurado, su ocupación u oficio y/o el lugar en el que vive, entre otros.

Es por eso que, al momento de adquirir un contrato de seguro de vida, el asegurado está obligado a declarar sinceramente los hechos y circunstancias que determinan el estado del riesgo de acuerdo con el cuestionario que la aseguradora le presenta.

Si se llegasen a ocultar datos o a suministrar información incompleta o inexacta, la consecuencia será la anulación del contrato de seguro y por tal motivo no será posible para el asegurador acceder favorablemente al pago de ninguna indemnización.

Recuerda, que del análisis que una aseguradora hace del estado del riesgo, es lo que determina si lo acepta o no, o bajo qué condiciones otorga el seguro. Por lo anterior, nuestra legislación le exige a toda persona que pretende trasladar un riesgo a una compañía de seguros, declarar sinceramente el verdadero estado del mismo (Artículo 1058 del Código de Comercio).

También puedes contactar al Defensor del Consumidor Financiero
defensordelconsumidorfinanciero@colmenaseguros.com

En julio y agosto, **Colmena Seguros** hará presencia en los siguientes eventos:

Julio						
D	L	M	M	J	V	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

24 25 Congreso Nacional de Salud Consultorsalud - Bogotá

24 25 26 XXXIII Festival de Música 2019
Cooperativa Financiera COTRAFA - Medellín

24 25 26 Encuentro Regional de la Infraestructura
Cámara Colombiana de la Infraestructura Seccional Antioquia - Medellín

14 15 16 Expologística Colombia Analdex - Bogotá

Agosto

Colmena Seguros
apoya tus ganas de
superarte

Aliado del mes



**Universidad
de Santander**
Personería Jur. 810 de 1203/98 Min.Educación UDES
VIGILADA MINEPUCACION



Plan Aliados
Beneficios para ti. Beneficios para todos.

Creemos que la **educación** mejora tu calidad de vida, por eso en alianza con la **Universidad de Santander** te damos estos beneficios:

10%
de descuento

en la matrícula de programas de pregrado y posgrado de todos los campus.*

10%
de descuento

para programas Tecnólogos y Profesionales.

5%
de descuento

para programas de educación continuada.

Para Grupos de trabajadores afiliados a **Colmena Seguros** que deseen ingresar en un mismo periodo a cualquier programa, de pregrado o posgrado.*

- 6 a 10 personas: **15%**
- Más de 11 personas: **20%**

* Excepto de la Facultad de Medicina, posgrados virtuales y programas en convenio.

Conoce cómo aplicar en www.colmenaseguros.com

O comunícate a nuestra Línea Efectiva: Bogotá 4010447, Medellín 4441246, Cali 4036400, Barranquilla 3537559, otras ciudades 0180009-19667.



Obtén el 20% de descuento para las conferencias de Juan Pablo Ruiz, Marcelo Arbeláez y Edgard Martínez y 10% de descuento para la conferencia de Nelson Cardona.

Para más información comunícate con:

Diana Diaz
Consultora Comercial
Teléfono: (+1) 691-8638 / 621-1681 ext: 103
Celular: 3209506654
E-mail: ddiaz@epopeyacolombia.com



Obtén el 10% de descuento de descuento en el portafolio de servicios. Entrenamiento en las áreas de liderazgo, productividad, confianza, ejecución y educación.

Para más información comunícate con:

Mónica Herrera G
Consultor Senior
Celular: 3016145828
Teléfono fijo: 6102657 – Bogotá
E-mail: monicaherrera@franklincovey.com.co



Obtén el 12% de descuento en capacitaciones y certificaciones.

Para más información comunícate con:

Diana Caballero
Ejecutivo comercial
Teléfono: (57) 6069292 ext. 1814
Celular: 3208597322
E-mail: diana.caballero@sgs.com



Obtén el 30% de descuento en servicios de consultoría y formación.

Para más información comunícate con:

David Gomez de La Hoz
Consultor Asociado
PBX 6063557
Móvil: 3162251546
E-mail: davidgomez@rinconaguilar.com.co <http://rinconaguilar.com.co>

Conoce todos sus beneficios ingresando a: [www.colmenaseguros.com/Gestión del conocimiento](http://www.colmenaseguros.com/Gestión%20del%20conocimiento) y luego ingresa a la opción **Aliados**.

Conoce la información de nuestros boletines:

Para descargar nuestros boletines ingresa a: www.colmenaseguros.com y da clic en el banner **Boletines**.

NotiColmena

Información entre aliados

**Lecciones
Aprendidas**



**PREVENCIÓN
INTEGRAL**

**Conocimiento
al día**

Para mayor información comunícate con nuestra Línea Efectiva

Síguenos en:



Línea Efectiva

Bogotá / 401 0447 Medellín / 444 1246

Cali / 403 6400 Barranquilla / 353 7559

Otras ciudades / 01 8000-9-19667

www.colmenaseguros.com